

Taller 7°

1 . Defina con sus propias palabras que es hacer una venta

Rta// Operación a través del cual transferimos un producto o dominio ajeno por un precio pactado

2. Que técnicas de negociación se puede poner en practica en su unidad productiva

Rta//

♥Hablar con el cliente como si ya hubiese realizado la venta

♥Negociar algo más arriba de precio para poder ajustarse a lo que te ofrece el cliente

♥No llevar la contraria aprender hacer flexible

3. Oferta – Cantidad de los productos y servicios a ofrecer y la demanda sería la cantidad de un bien o servicio que se va a recibir